

低コストで営業人材を外注し BtoBビジネスを加速させる！ 相乗り求人サービス

BtoBビジネスを拡大するためには営業活動が欠かせません。
でも、こんなお悩みありませんか？



ベンチャー企業の経営者様

- ✓ 企業向けに売り込みたいが、営業代行は高価なのが悩み
- ✓ そんなに販促費用をかけずに新規顧客を見つけたい

営業部長、営業担当マネージャー

- ✓ BtoBで全国展開したいが、営業方法が分からない
- ✓ テレアポを頑張ってもなかなか成果が出ない

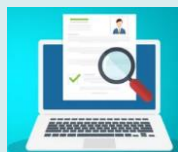


BtoB営業のノウハウがなくても、高額な販促費用をかけられなくても
あきらめないでください！

お手頃価格で貴社にBtoB営業のプロ人材を手配いたします。

～サービスの流れ～

相乗り求人を掲載する



営業求人サイトに
3社程度の相乗り
にて、求人募集を
掲載します

当社が営業人材と面談・契約



求人募集に応募した
方と当社が面談を行
い、実力と信頼度を見
極めた上で、契約を
結びます

営業活動を行う



営業人材が営業活動
を行います。営業範
囲は全国を対象とす
ることも可能です。

【費用の目安】 求人掲載 5万円/月、人材採用後に営業人材への報酬5万円程度/月、成約時に成功報酬が発生（別途お見積もり）

福島和也

「営業の先生」代表

1983年生まれ 千葉県在住 埼玉県生まれ

東京のIT商社で新規事業の立ち上げの責任者を経験。2人の娘を育てながら「営業の先生」を開業。17年勤めた会社を2023年4月に退職して独立。企業、個人の営業支援・商品開発などを行っている。社内ベンチャーコンテストで優秀賞を獲得し、新規事業を立ち上げた経験を生かして、独自の視点で営業支援するのが強み。

実践的且つ、心のこもったきめ細やかな営業支援を心がけております。

お問合せはコチラから ▶ Email: info@sales-teacher.com TEL: 090-9682-0319

営業の先生ホームページ <https://sales-teacher.com/>

